



PROGRAMA

Yo emprendo

27 de febrero - 28 de mayo de 2024



A UN CLICK DE TI
Posibilidad de seguir la formación
a través de *streaming* en directo.
¡Infórmate!



NUESTRO CURSO

FORMACIÓN 360º

ACOMPañAMIENTO, FINANCIACIÓN, CONEXIÓN Y MONETIZACIÓN

Afi Escuela y **Women Startup Community** han desarrollado esta formación para esbozar, aterrizar y crear una *start-up*; enfocada a profundizar, de una manera precisa, en todos los aspectos relevantes de una *start-up*:

- Planificación financiera.
- Claves para realizar un buen análisis.
- Valoración.
- Posibles fuentes de financiación.
- Puesta en marcha.

OBJETIVOS

- **Identificar** problemas globales que requieren soluciones innovadoras.
- **Desarrollar** ideas disruptivas.
- **Aprender** técnicas de validación.
- **Crear** modelos de negocio innovadores.
- **Conectar** con una amplia red de expertos y mentores.
- **Acceder** a recursos y financiamiento.
- **Desarrollar** habilidades de comunicación y *pitch*.
- **Llevar** una *start-up* al mercado.

¿A QUIÉN VA DIRIGIDO?

- **Profesionales** que están trabajando actualmente.
- **Estudiantes.**

Nuestro programa cubre una doble función:

1 Aquellos que tengan un proyecto pensado y lo quieran aterrizar.

2 Aquellos que tengan curiosidad, se planteen emprender y quieran hacer contactos.



METODOLOGÍA

- **Clases presenciales**, impartidas por profesionales de gran relevancia y con un enfoque eminentemente práctico, resolviendo ejercicios y casos reales.
- **Masterclass**, con temas de actualidad e interés y ponentes de primer nivel.
- **Networking** entre los asistentes al programa, a través de actividades para compartir experiencias.
- **Club de inversión**. Cada 2 meses, *elevator speech* con invitados conferenciantes.

Como apoyo a las sesiones, los alumnos dispondrán de un **aula virtual**, en la que se compartirá la documentación y las grabaciones de las sesiones, y que estará disponible hasta un mes después de la finalización del programa. La grabación estará disponible durante 15 días naturales desde la impartición de la sesión.



PLAN DE ESTUDIOS

1. INTRODUCCIÓN AL EMPRENDIMIENTO E IDENTIFICACIÓN DE OPORTUNIDADES (MOONSHOOTING)

1. Definición de emprendimiento
2. Importancia del emprendimiento en la economía (datos de la economía española, europea y mundial)
3. Características de un emprendedor exitoso
4. Mitos y realidades sobre el emprendimiento
5. Generación de ideas de negocio
6. Megatendencias
7. Análisis de mercado y demanda
8. Identificación de nichos de mercado
9. Evaluación de la viabilidad de una idea
10. Estructura de una *start-up*: departamentos, funciones y roles clave

2. PLAN DE NEGOCIO (BUSINESS MODEL CANVAS)

1. Tipos de negocio
2. Estructura y elementos clave de un plan de negocio
3. Estrategia de negocio y modelo de ingresos

4. Análisis de la competencia
5. Proyecciones financieras y presupuesto
6. Principales indicadores financieros y operativos en una *start-up*

3. DESARROLLO DE PRODUCTO/SERVICIO

1. Diseño y desarrollo de un producto o servicio
2. Estrategias *Go to Market*
3. Encontrar el *Product/Market fit*
4. Metodologías ágiles: mejora continua y adaptación
5. Control de calidad y satisfacción del cliente

4. FINANCIACIÓN

1. Fuentes de financiación: *bootstrapping*, inversores particulares (*business angels*), fondos de VC, préstamos, *crowdfunding*...
2. Preparación para la búsqueda de inversores: *pitch* a inversores
3. Gestión de las finanzas del emprendimiento
4. Ecosistemas y comunidades de emprendimiento e inversores

5. MARKETING, ESTRATEGIAS DE VENTAS Y DESARROLLO DE NEGOCIO

1. Creación de la marca
2. Estrategias de *marketing* (*online* y *offline*)
3. Técnicas de ventas y desarrollo de negocio

6. ASPECTOS LEGALES REGULATORIOS Y GESTIÓN DEL TALENTO

1. Estructura legal del negocio
2. Registro de la empresa y obtención de licencias
3. Protección de la propiedad intelectual
4. Atracción de talento
5. Contratación y formación de empleados
6. Construcción de la cultura organizacional
7. Gestión del talento: motivación y retención del personal



PLAN DE ESTUDIOS

7. CRECIMIENTO Y ESCALABILIDAD

1. Estrategias para el crecimiento del negocio
2. Gestión de la expansión y escala
3. Superación de los obstáculos más comunes

8. LIDERAZGO: ÉXITO Y FRACASO EN EL EMPRENDIMIENTO

1. Historias de éxito y fracaso
2. Lecciones aprendidas de emprendedores destacados
3. Liderazgo
4. Resiliencia y adaptabilidad en el emprendimiento

9. PRESENTACIÓN DE PROYECTOS Y NETWORKING

1. Sesión/gala presencial con asistencia de profesionales y/o líderes de interés
2. *Pitch* ante el claustro, formado por profesores, emprendedores de impacto e inversores de los proyectos elaborados
3. *Networking* y oportunidades de

colaboración con representantes de incubadoras, *venture builders*, *business angels* y/o fondos asistentes

4. Entrega de certificados

EVALUACIÓN FINAL Y CIERRE DEL PROGRAMA

1. Evaluación de los proyectos y comunicación de notas y *feedback*
2. Puesta en contacto con incubadoras, *venture builders*, *business angels* y/o fondos para los mejores proyectos que vayan en serio

DIRECCIÓN ACADÉMICA



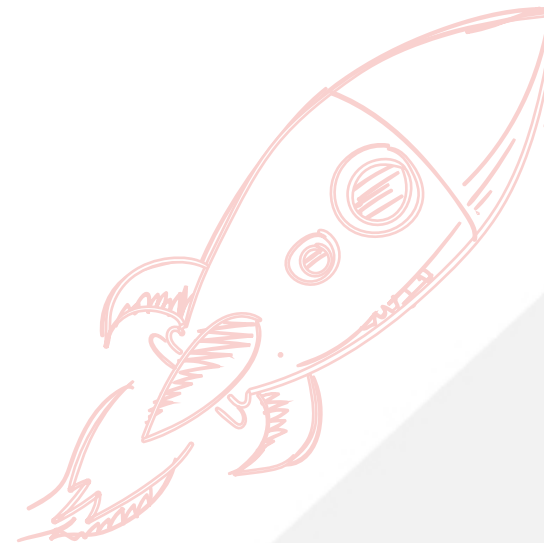
MÓNICA GUARDADO

Socia de Afi y Directora General de Afi Escuela



TERESA ALARCOS

Fundadora y Presidenta de Women Startup Community




DURACIÓN, FECHA Y LUGAR

Con una duración total de 30 horas, el curso tendrá lugar en *Afi Escuela* (con la posibilidad de seguirlo en *streaming* en directo), los días 27 de febrero, 5, 12 y 19 de marzo, 9, 16 y 23 de abril, y 7, 21 y 28 de mayo de 2024, **de 18:00 a 21:00 h (España) - 11:00 a 14:00 h (México)**.

30
HORAS

27 de febrero de 2024
5, 12 y 19 de marzo de 2024
9, 16 y 23 de abril de 2024
7, 21 y 28 de mayo de 2024

 **Afi Escuela**
C./ Marqués de Villamejor,
n.º 5
28006 Madrid



INSCRIPCIONES

El número de plazas es limitado.

El importe de la inscripción al programa *Yo emprendo* de 30 horas es de **2.500€**.

Aquellas personas que forman parte de la comunidad *Afi Alumni** disponen de los **Beneficios Alumni**, y el importe de la inscripción será de **2.250€**.

Todos aquellos que formalicen y abonen su inscripción con dos meses de antelación al inicio del curso tendrán un **10% de descuento**, y un **5%** si lo hacen un mes antes.

**Los descuentos por pronta inscripción serán acumulables a los de la comunidad Afi Alumni.*

Ofrecemos un programa de **becas de hasta el 50%** y ayudas adaptadas a cada situación.



FORMALIZACIÓN DE LA INSCRIPCIÓN Y CONDICIONES GENERALES

- Se formalizará la inscripción enviando un correo a **educacioncontinua@abm.org.mx** con el comprobante de pago antes del inicio del curso.
- El inicio del curso está sujeto a alcanzar el quórum requerido para la correcta ejecución de la metodología.

Cancelaciones

- Las cancelaciones deberán comunicarse por escrito a la dirección de correo electrónico **educacioncontinua@abm.org.mx** y darán derecho a la devolución del 100% del importe de la inscripción, siempre que se comuniquen al menos 2 semanas antes a la fecha de inicio del curso.
- En determinados supuestos, se podrá acordar la sustitución de la persona inscrita por otra de la misma empresa, hasta el día anterior al inicio del curso, previa comunicación por escrito a Afi Escuela.

El número mínimo de alumnos para la realización del curso es de 12. El máximo de alumnos inscritos será de 40. El seguimiento de este curso no conduce a la obtención de un título con validez oficial, siendo el título emitido de carácter privado.

Para más información, consulte con *Afi Escuela*.

<https://afiescuela.mx>

Paseo de la Reforma 296 Col.
Juárez, CDMX.México

(+52) 55 8840 9777
afiescuelamexico@afi.es

